

Unser Klient ist Irlands führender, innovativer Entwickler und Hersteller von Glove Boxen/ Isolatoren und Probenahme-Systemen für die Pharmazeutische Produktion, weltweit. Das Unternehmen zeichnet sich durch exzellente technische Lösungen aus, die auf die Kundenbedürfnisse zugeschnitten werden. Erste Verkaufserfolge, gute Referenzen unserer Kunden und viel versprechende Perspektiven wollen wir mit einem kreativen, motivierten und branchenerfahrenen



Area Sales Manager D A CH

systematisch, strategisch ausbauen.

Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau des bestehenden Kundenstammes
- Akquisition neuer Kunden
- Strategische Kunden- und Gebietsbearbeitung von Ihrem Home Office
- Erschließung neuer Anwendungsgebiete
- Beratung und aktiver Verkauf unserer Produktlinien
- Technischer und kaufmännischer Support unserer Kunden

Ihr Profil:

- Technisches (Fach-) Hochschulstudium und kaufmännische Fähigkeiten
- Mindesten 3 Jahre Erfahrungen im Vertrieb oder Service von Glove Boxen/Isolatoren, oder Prozessanlagen
- Sie fühlen sich in der Pharmazeutischen Industrie „zu Hause“
- Sie wohnen in der Südhälfte Deutschlands
- Sie arbeiten gern selbständig und sind verhandlungssicher

Wir bieten:

- Eine vielseitige, interessante und verantwortungsvolle Perspektive in einem dynamischen internationalen Team
- Unternehmerischen Spielraum
- Systematische Einarbeitung und permanenten Support des Stammhauses
- Leistungsgerechte Honorierung
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie dieses Angebot als die richtige Perspektive für Ihren nächsten beruflichen Schritt sehen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an: Günther A. Heilos, Management Consulting, Stifterstraße 6, D-63791 Karlstein. Oder: guenther.heilos@t-online.de

Für telefonische Fragen stehen wir Ihnen gern unter +49 (0) 6188 99 17 83 zur Verfügung